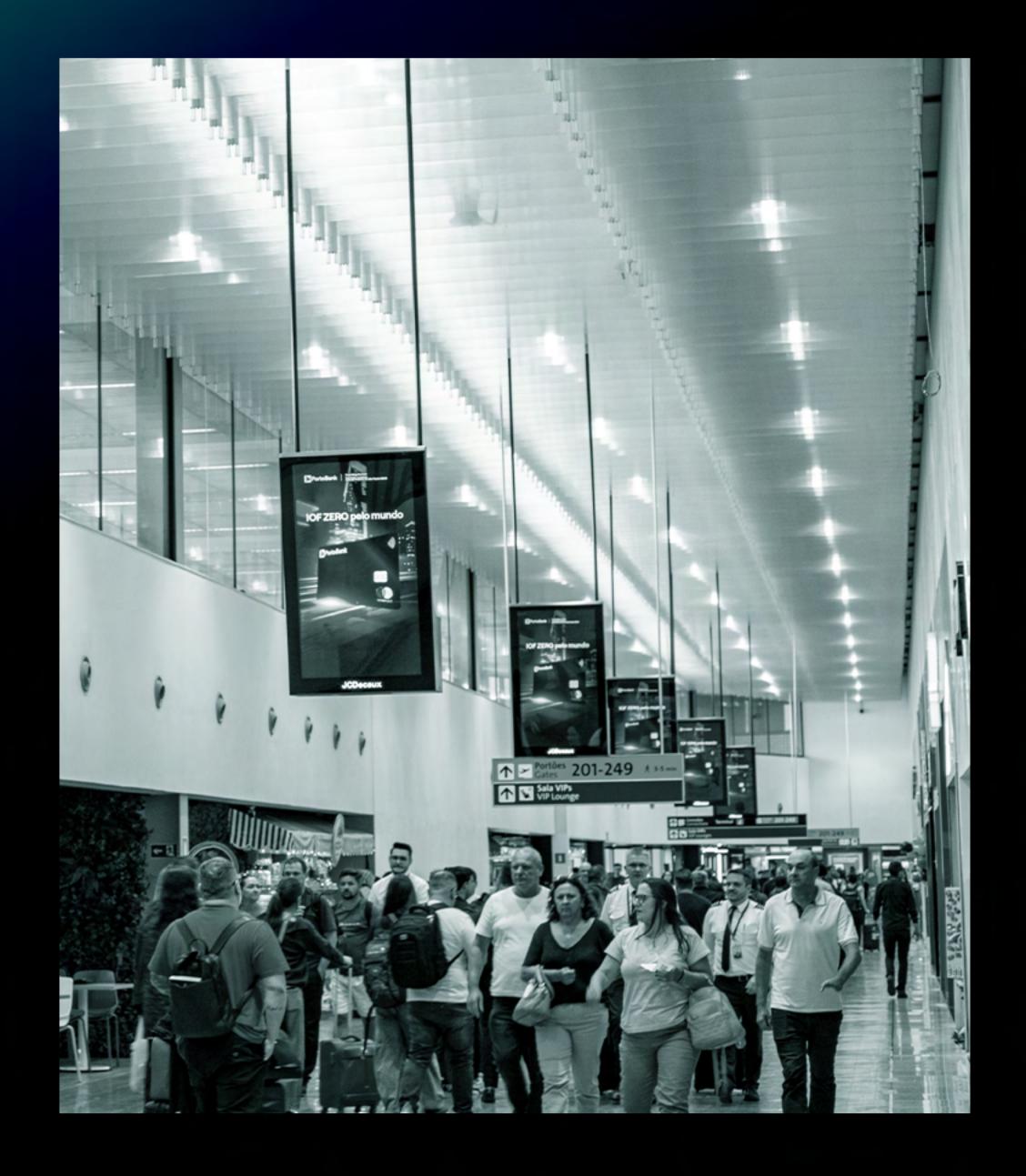
JCDecaux

AECOOITOS Embarque nos insights e potencialize suas campanhas CERUE BSB

Para entender melhor o perfil dos passageiros nos aeroportos onde a JCDecaux está presente, realizamos um estudo aprofundado em parceria com o Datafolha.

Conduzimos 624 entrevistas presenciais, explorando o comportamento e os hábitos de consumo de mídia e produtos.

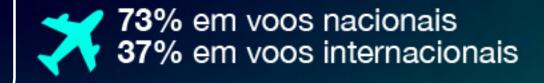
Essa pesquisa foi realizada em setembro de 2024, cobrindo ambientes estratégicos de BSB e terminais de GRU, garantindo uma visão ampla e detalhada do nosso público.





+60M de passageiros circulam anualmente

3 em cada 10 pessoas que viajam no Brasil usam um dos aeroportos da JCDecaux





Guarulhos: o maior aeroporto do Brasil

GRU possui **20% da audiência aeroportuária** do país e em janeiro bateu **recorde de audiência** com 4 milhões de passageiros (Fonte: GRU Airport)

Quem são os passageiros?

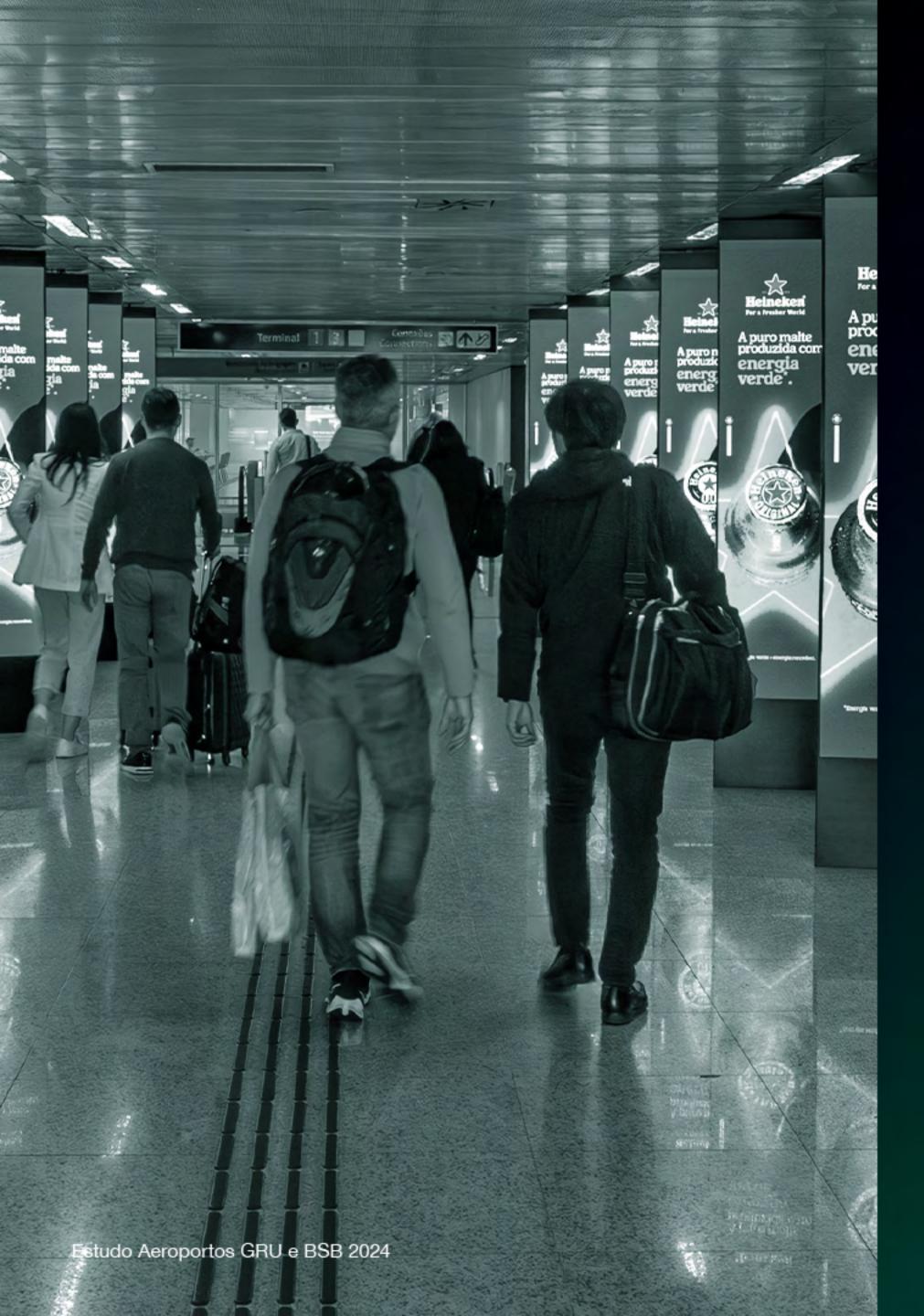




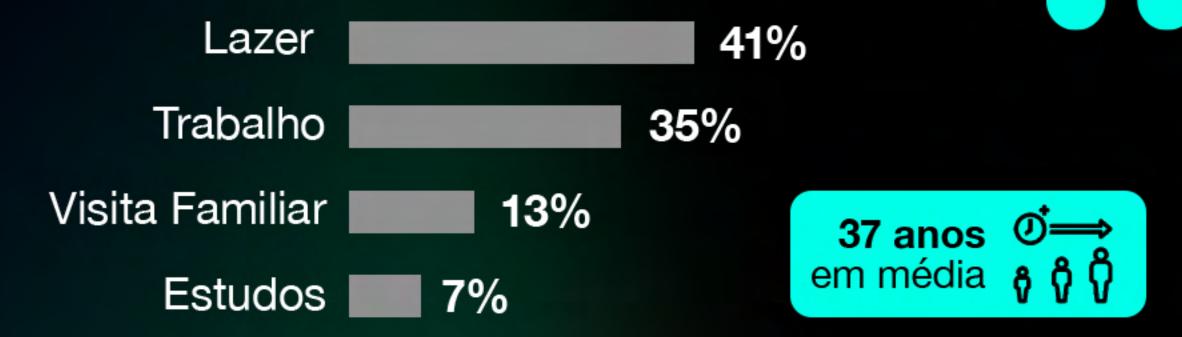


Pessoas economicamente ativas, com perfil de alta renda e qualificadas

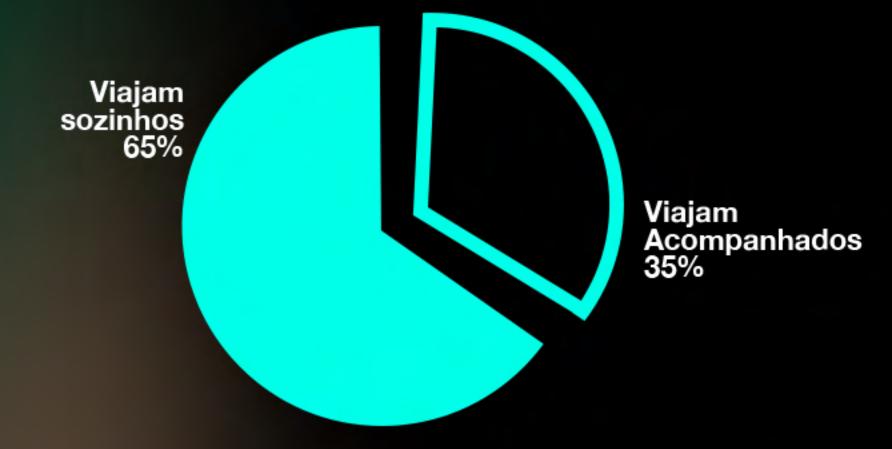




O PÚBLICO



45% 55% Homens





Quais são os interesses?

Saúde, Bem-estar, Autocuidado

Turismo 88%

Serviços via Aplicativo, Transporte, Meio Ambiente, Ecologia



BSB aparece com mais afinidade para:

agronegócio, educação, compras online, negócios, finanças e empreendedorismo

GRU-T1 aparece com mais afinidade para:

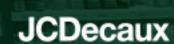
negócios e empreendedorismo, automóveis, compras online, esportes ao vivo e agronegócio

GRU-T2 aparece com mais afinidade para:

decoração, shows, luxo, serviços via app, meio ambiente, e-sports, artes e cultura

GRU-T3 aparece com mais afinidade para:

música, cinema, tecnologia e edução



O PÚBLICO

Frequentam o aeroporto regularmente

e conhecem tanto as áreas de embarque como as comuns

72%

fazem viagens nacionais anualmente 30%

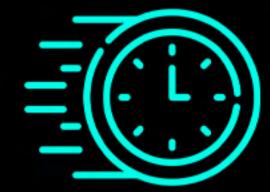
fazem viagens internacionais anualmente 53%

frequentam para levar ou buscar amigos e parentes

A sua marca está sendo vista pelas pessoas



1h30 - 2h = (1)



é o tempo médio de espera de 65% dos passageiros para voos nacionais



O tempo de permanência maior é ideal para comunicar mensagens mais elaboradas e contextualizadas

Um novo tipo de shopping

80%

compram algo no aeroporto

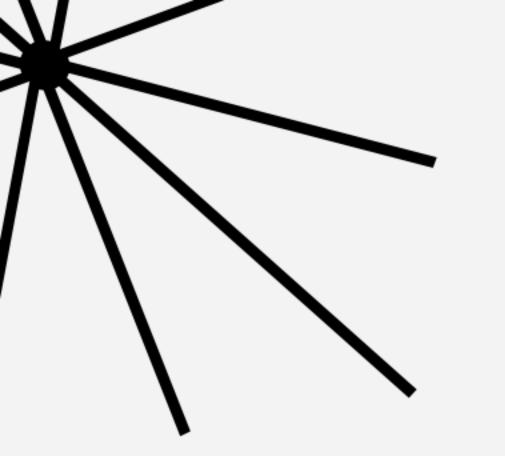
Os produtos variam desde alimentos, souvenirs, cosméticos, roupas até produtos de higiene, eletrodomésticos e itens de luxo

TICKET MÉDIO:









A experiência do público e sua jornada de consumo no aeroporto

O aeroporto é um ambiente onde a publicidade impacta positivamente, despertando sentimentos de interesse, calma e satisfação

Três serviços aeroportuários são utilizados:

73% 71%

restaurantes e bares

carregador de celular

69%

wi-fi

Para efetuar pagamentos são utilizados:

79%

cartão de crédito 63%

cartão de débito







9 em cada 10 pessoas

observam os anúncios de diferentes formatos no aeroporto, e lembram de pelo menos 4 marcas e produtos anunciados



Para os voos nacionais, as principais categorias são:



66% o

lanchonetes

33%



30% turismo/viagem



Para os voos internacionais, as principais categorias são:



45%

X

43%

restaurantes/ lanchonetes



Público engajado: interação e interesse na publicidade

84%

têm intenção ou interagem com a publicidade (QR codes, brindes, fotos e telas touchscreen)

92% entre o público jovem, a aceitação aumenta

Por que eles interagem com a publicidade?

- algo que eu estava precisando
- uma promoção, desconto, brinde
- uma novidade, lançamento, algo novo
- por curiosidade/para saber como funciona
- a propaganda era criativa, bonita, chamou atenção, era diferente

Impacto positivo no passageiro

dos passageiros gostam de ver anúncios das marcas no aeroporto

Eles concordam que a propaganda:

60% consideram uma marca que está no aeroporto como premium

89% consideram marcas nacionais tão boas quanto as internacionais

56% influenciam amigos e familiares a comprar marcas que estão nos anúncios dos aeroportos



